

Onboarding processen

Hos Tech-Huset sætter vi en stor ære i at matche virksomheder med de rette konsulenter. Vi tror på, at succesfulde projekter starter med det rigtige samarbejde, hvor faglighed, kemi og kultur går hånd i hånd.

Derfor har vi udviklet en enkel, men grundig proces, der sikrer, at både kunder og konsulenter får en professionel og tryk oplevelse helt fra første kontakt til opfølgning.



1. Dialog & første møde

Alt starter med en god dialog. Hos Tech-Huset prioriterer vi at forstå virksomhedens virkelighed, før vi finder løsningen.

Gennem indledende korrespondance og møder sætter vi os grundigt ind i kundens forretning, marked og projektbehov. Alt fra de konkrete opgaver til kulturen og de kompetencer, der skal til for at skabe resultater.

Formålet er ikke blot at bemande en rolle, men at tilføre reel merværdi til virksomheden gennem det rette match mellem opgave og konsulent.

Efter mødet udarbejder vi en rammeaftale, der sikrer klare forventninger og et professionelt grundlag for samarbejdet.

2. Database & netværk



På baggrund af dialogen definerer vi rollen og de kompetencer, der skal til for at løse opgaven.

Herefter begynder vi at matche både gennem vores omfattende database og vores stærke netværk af specialister.

Vi går målrettet efter kandidater, der matcher både faglighed og kemi, så virksomheden får præsenteret de bedst egnede profiler.



3. Kandidatpræsentation

Når de rette kandidater er fundet, arrangerer vi et præsentationsmøde mellem virksomheden og kandidatprofilerne. Her vurderes både fagligt match og personlig kemi.

Virksomheden udvælger derefter de profiler, der skal videre til en fysisk samtale og sammen sikrer vi, at beslutningen træffes på et solidt grundlag.

4. Opstartsmøde



Når den rette konsulent er valgt, er vi med hele vejen i opstartsfasen. Vi sørger for, at alt det praktiske er på plads, så konsulenten kan komme godt i gang.

Hos Tech-Huset fakturerer vi først efter første måneds arbejde og vores konsulenter aflønnes altid på timebasis.



5. Opfølgning & evaluering

Vores samarbejde stopper ikke ved opstarten tværtimod.

Vi følger løbende op for at sikre, at samarbejdet fungerer, og at både kemi og kompetencer fortsat matcher virksomhedens behov.

Derudover håndterer vi alle sociale og administrative forhold for konsulenten, så kunden kan fokusere på projektet.

Regelmæssige evalueringer hjælper os med at justere og optimere samarbejdet til gavn for alle parter.